

MUJERES, HOMBRES Y NEGOCIACIÓN

Cómo evitar los diez errores más comunes de las mujeres al negociar

Adaptado de Lee E. Miller y Jessica Miller: *A Woman's Guide to Successful Negotiating*

1.- Se tú misma, pero la mejor que puedas ser.

2.- No pierdes nada con preguntar.

3.- Negocia para ti misma como si estuvieras negociando para otra.

4.- Domina los detalles, pero sé flexible y nunca pierdas de vista tu objetivo final.

**5.- Evita la trampa de la feminidad.
Se empática, pero no tanto.**

6.- Aprende a decir *no*, pero no estés tan dispuesta a aceptar *no* como respuesta.

7.- No lo tomes en forma personal.

**8.- Las niñas buenas no rompen las reglas,
pero las mujeres exitosas sí.**

9.- Relájate.

**10.- Acepta la naturaleza humana, no luches
contra ella.**

¡Muchas Gracias!